

社内にデジタル人材を育てて 売上拡大を目指す方法



講師：
DX学校 奈良市校
中小企業診断士／IT導入診断士
野間博美

2025 12/4 木
15:00-16:30

セミナー後に**個別相談会**を開催

会場 **奈良商工会議所Room5**

対象者 **奈良県内の事業者様**

参加費 **無料**

定員 **18名**

お申し込み・
セミナーの詳細
はこちら



①QR読取り→②必要事項入力→③送信！

デジタル化は重要課題ですが、忙しい経営者においては取組が先延ばしになりがちです。しかし、それが売上拡大や利益増大につながるなら真っ先に取り組むべきと思いませんか？DX学校は社内にIT人材を育成し、企業の売上拡大につなげるお手伝いをしています。

こんな方におすすめ

- ✓ IT化に取り組みたいが何から始めればいいのか…
- ✓ AIってよく聞くけど本当に役に立つの？
- ✓ 今更DXって何のことか聞きにくいなあ
- ✓ 色々工夫はしているが売上が伸び悩んでいる…

セミナーの内容

- ・ DXとはデジタル技術で業務を革新すること
- ・ 中小企業でのデジタル化が難しい理由
- ・ デジタル化の5つの原則
- ・ マーケティングとは売上が上がる仕組み作り
- ・ デジタル化で可能になる売上拡大の具体例

DX学校 奈良市校

ビーウェル・マネジメント株式会社
奈良県橿原市内膳町3-8-5 BizWork205
<https://dx.bewellmgmt.co.jp/>

e-mail :
dxschool@bewellmgmt.co.jp
電話 : 050-8886-0507

企業情報・
DX学校に
ついて



当セミナー 3つのポイント

01

ITの導入が遅れて いる企業が対象

当セミナーは現時点でIT化にあまり取組めていない企業様が主な対象です。現時点でIT化が進んでいなくても遠慮なくご参加ください。

02

社内にIT人材を 育てる方法とは

中小企業でIT化が進まない大きな理由は、ITがわかる人材が社内にはいないことです。当セミナーは具体的な人材の育成方法をお伝えします。

03

ITを活用して売上 拡大につなげるには

ITの導入は費用がかかると尻込みしていませんか。むしろ少しの投資でIT化を進めることで、自社の売上や利益が拡大する可能性があるのです。



当セミナー参加者の声

- ・ITを導入することでできた時間を売上げにつなげる有益な時間に充てられるということを学んだ。
- ・日々考えたり感じていることが間違っていなかったということが改めて分かった。
- ・これから商品化した後にIT化の進め方も一緒に考えて頂けたら助かると思いました。

ITを活用して売上拡大を実現した例

- ・ **Product** 無料でマーケティングリサーチを実施、顧客ニーズを把握した新製品を投入
- ・ **Price** 需要と共有のバランスをデータで把握し、適切な価格設定で利益を増大
- ・ **Place** 従来の店舗のみの販売からオンラインショップを立ち上げて販路を拡大
- ・ **Promotion** SNSやWebを活用したデジタルマーケティングで県外からの受注を拡大

DX学校 奈良市校

ビーウェル・マネジメント株式会社
奈良県橿原市内膳町3-8-5 BizWork205
<https://dx.bewellmgmt.co.jp/>

e-mail :

dxschool@bewellmgmt.co.jp

電話 : 050-8886-0507

企業情報・
DX学校に
ついて

